

OZANA MANUELA MORARU

MEDIC CHIRURG OFTALMOLOG; ADMINISTRATOR CLINICA OCULUS

Am fost pionieri în multe domenii ale oftalmologiei din România

Cred că ar fi nevoie de multe pagini pentru a putea să enumerăm câte cursuri de oftalmologie, din domeniul chirurgiei retractive și al cataractei, al transplantului de cornee și, mai nou, al chirurgiei vitreo-retiniene, câte participări la cursuri, seminare, congrese și schimburi de experiență în Olanda, Grecia, Germania, Italia, câte prezentări de lucrări științifice și câte sesiuni de „chirurgie live”, câte operații, de ordinul zecilor de mii, din câte societăți profesionale face parte, această excelentă doamnă doctor chirurg oftalmolog, Ozana Moraru. Și nu este doar un renumit medic specialist ci și o antreprenoare de succes, conducând o clinică oftalmologică privată de top din România, unde lucrează cu cele mai avansate tehnici din domeniu. Are toate ingredientele unei femei care a reușit în carieră și în afaceri: tenacitate, inteligență, capacitate de coordonare, capacitatea de lucru în echipă, puterea de a face sacrificii și, de ce nu, ambiția.

Este îndrăgostită de echitație, creșterea și dresajul cailor, inclusiv participarea la concursuri sportive, fiind proprietara clubului Equestria.

1. Începuturile se regăsesc în urmă cu aproape 30 de ani, când, tânăr medic specialist fiind (abia îmi încheiasem rezidențiatul în oftalmologie și mi-am luat examenul de specialist), am înființat, împreună cu cel care avea să-mi devină soț, medic oftalmolog și el, dr. Cristian Moraru, am înființat o companie româno-olandeză prin care ofeream servicii medicale – consultații oftalmologice și operații oculare în regim ambulatoriu, într-un spațiu medical închiriat.

Lucrurile au evoluat bine și în 1996 am înființat propria companie, Oculus, odată cu achiziționarea unui sediu propriu, unde am funcționat 25 de ani, după ce l-am tot extins, atât cât s-a putut, în limite locale. Nu doar spațiul a devenit mai mare, dar și colectivul clinicii Oculus a devenit tot mai numeros, iar specializările mele și ale colegilor s-au tot extins, reușind astfel să acoperim aproape toate subspecialitățile oftalmologiei (mai puțin Oftalmo-pediatria). Munca asiduă, cu ani la rând fără aproape nici o zi de concediu, dedicația și continua perfecționare, atât la clinică, alături de pacienți, de dimineață până seara, cât și în străinătate - cursuri, congrese, schimburi de experiență etc. - stau la baza dezvoltării mele profesionale.

Am fost în vizită în multe clinici de renume din străinătate, de unde am învățat foarte multe, nu doar în profesia noastră, ci și ca mod de abodare a pacientului și a patologiei lui; nu ne-am dorit nici o clipă să rămânem noi acolo, în Occident, ci, dimpotrivă, am încercat să aducem noi Occidentul în România.

Investiții permanente de timp, disponibilitate, energie și, nu în ultimul rând, de bani, au dus în relativ scurt timp la obținerea rezultatelor scontate: tot mai mulți pacienți operați, mulțumiți, fericiți chiar, cu tot mai divesificate și complexe patologii, pe care încercăm să le rezolvăm cât mai profesionist cu putință.

Am fost pionieri în multe domenii ale oftalmologiei din România: operațiile în regim ambulator au fost introduse de noi, sau operația de cataractă „fără fir”, prin facoemulsificare (încă din 1997), sau introducerea chirurgiei refractive în țara noastră (în 1999), operațiile de transplant de cornee cu grefă preservată și pregătită în Bănci specializate de cornee, precum și operațiile moderne de transplant de cornee lamelare, ne aparțin tot nouă; introducerea operației de cataractă prin tehnologia Femtolaser este o altă realizare care ne aparține.

În plus, ne-am concentrat și pe extinderea portofoliului de servicii oferite: consultații complexe, atât pentru cazuri standard, dar și pentru cazuri extrem de complexe și dificile, investigații paraclinice sofisticate și, în primul rând, intervenții chirurgicale în toate subspecialitățile oftalmologiei – de la cataractă, glaucom, transplant de cornee, chirurgie refractivă, operații oculo-plactice, tratamente Laser divese, până la operații vitreo-retiniene și reconstrucții oculare după traumatisme.

Acestea au fost lucrurile la care am ținut cel mai mult: oferirea celor mai moderne, sigure și performante tehnici operatorii, o aparatură modernă și înnoită permanent și „școlarizarea” și perfecționarea noastră continuă.



Dacă mă uit în urmă, da, cred că a fost destul de greu, dar elanul tinereții, ambiția ce mă caracterizează și disponibilitatea pentru munca „pe brânci” și, mai ales, pasiunea și dragostea pentru meseria mea, m-au făcut să nu resimt ca pe ceva foarte greu efortul depus în toți acești ani.

2. Nu avem neapărat o strategie pentru a contracara aceste posibile efecte nefaste, în afară de dorința, în continuare, de a munci; ne gândim, desigur, să reducem cheltuielile, acolo unde

se va putea, dar fără a face rabat de la calitatea actului medical (mă gândesc aici la un consum mai redus de energie electrică, printr-o reorganizare a programului de lucru în lunile de iarnă – de exemplu).

În orice caz, în ciuda scumpirilor a tot și toate, noi nu am crescut prețurile, preferând să ne păstrăm profitul printr-o diversificare a activității și câștigarea de mai mulți pacienți, decât să scumpim serviciile oferite, venind astfel în întâmpinarea pacienților noștri, care, oricum, vor fi afectați de toate aceste lucruri.

Ce vom face dacă vine războiul? O întrebare

care ar avea un răspuns complex și greu de conturat. Vom vedea... În orice caz, de medici este și va fi întotdeauna nevoie, chiar și în condiții de război...

3. Pentru mine, o femeie puternică este o femeie care știe să facă ceva cu viața ei – ceva prin care să reușească și să fie ea însăși fericită, dar și să ofere celor din jur, dacă nu fericire, măcar puțin bine. Și să facă toate acestea prin propriile mijloace – inteligență, intuiție, muncă, dăruire, pasiune și compasiune.